



Klick-Interim
Rosmolen 19
7587 RP De Lutte

info@klick-interim.nl
www.klick-interim.nl
+ 31 (0) 6-109 85 160

Vacature

Sales Engineer

Heb jij commerciële ervaring in de techniek? Of ben je een engineer, inkoper of projectmanager met een technische achtergrond en ben je benieuwd naar de commerciële kant van het vak? Dan is deze rol als Sales Engineer jouw volgende stap. Hier combineer je technische kennis met commercieel inzicht, en werk je aan internationale projecten binnen de luchtvaart-, ruimtevaart- en defensie-industrie.

Over de organisatie

Je gaat aan de slag bij een toonaangevende speler die gespecialiseerd is in het ontwikkelen en produceren van hoogwaardige tooling. Denk aan oplossingen die worden ingezet bij de bouw van vliegtuigen, ruimtevaartmissies en defensietoepassingen. Deze organisatie staat bekend om haar precisie, technische vakmanschap en een cultuur waarin saamhorigheid, nuchterheid en samenwerking centraal staan.

Ambitie en groei zijn hier geen loze woorden: jij krijgt de kans om actief bij te dragen aan het verder uitbouwen van klantrelaties en het realiseren van strategische groeidoelen.

Wat ga je doen?

Als Sales Engineer beheer je je eigen klantenportefeuille. Jij begrijpt wat de klant écht nodig heeft en vertaalt dat naar slimme, technische oplossingen. Je:

- Onderhoudt proactief contact met bestaande én potentiële klanten.
- Werkt samen met collega's van sales en engineering aan concepten en kostencalculaties.
- Verdiept je in technische specificaties om een voorstel op maat te kunnen maken.
- Zorgt voor heldere communicatie met zowel klanten als interne teams.
- Sluit de deal met een overtuigend voorstel en bouwt aan duurzame klantrelaties.

Wat breng jij mee?

- Je bent energiek, nieuwsgierig en schakelt moeiteloos tussen techniek en commercie.
- Je hebt minimaal een hbo- of wo-werk- en denkniveau.
- Je hebt technisch inzicht en kunt complexe vraagstukken vertalen naar haalbare oplossingen.
- Je bent analytisch, communicatief sterk (in Nederlands én Engels) en klantgericht.
- Kennis van metaalbewerking is mooi meegenomen, maar geen must.



Klick-Interim

Wat kun je verwachten?

- Een zelfstandige en afwisselende functie met veel vrijheid.
- Werken aan unieke high-tech projecten binnen een internationale context.
- Marktconform salaris en volop mogelijkheden voor ontwikkeling.
- 25 vakantiedagen bij fulltime dienstverband + opbouw van ADV-dagen.
- Informele werksfeer, met maandelijkse lunches en leuke teamuitjes.

Klaar om techniek en commercie te combineren op het hoogste niveau?
Reageer vandaag nog en ontdek hoe jouw toekomst eruitziet.

Ben jij de enthousiast over de vacature? Stuur dan je CV naar m.padberg@klick-interim.nl. Voor meer informatie over de functie kun je ook altijd contact met ons opnemen via 06-10985160.